

Estrategia 360 grados

Andrés Valencia Pinzón

Ministro de Agricultura y Desarrollo Rural

Febrero de 2019



El campo
es de todos

Minagricultura

Agenda

- 1. Política Rural y Agropecuaria 2018 – 2022**
- 2. Estrategia Mitigación de Riesgos 360°**

A photograph of a rural landscape featuring rolling green hills under a clear blue sky. In the foreground, a man wearing a hat and a child are walking along a dirt path on a grassy slope. The scene is bathed in warm, golden light, suggesting late afternoon or early morning. The title text is overlaid on a semi-transparent dark band across the middle of the image.

Política Rural y Agropecuaria

Un campo para la equidad

Política de Desarrollo Agropecuario y Rural



Impulsar la transformación productiva, la competitividad agropecuaria y el desarrollo rural, promoviendo condiciones que dinamicen la provisión de bienes y servicios, la inversión, el emprendimiento y el desarrollo agroindustrial para mayor equidad rural

Pilares para la Equidad



Desarrollo Rural



**Productividad +
Rentabilidad =
competitividad**



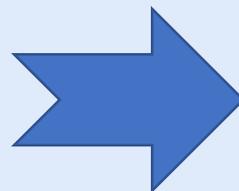
**Institucionalidad
Moderna y
tecnificada**

Ordenar la producción agropecuaria

Propuestas

- Articular las zonificaciones de aptitud de uso del suelo con modelos productivos y comerciales.
- Consolidar cadenas de valor que integren los productores con la industria.
- Desarrollar *clusters* para la transformación productiva agroindustrial.
- Generar instrumentos como:

- Agricultura por contrato
- Planificación de siembras



Para suavizar los ciclos de producción y precios

Cadenas priorizadas para ordenamiento de la producción



Arroz



**Maíz tecnificado
clima cálido**



Papa



**Cebolla de
bulbo**



Caña panelera



Leche



**Aguacate
Hass**



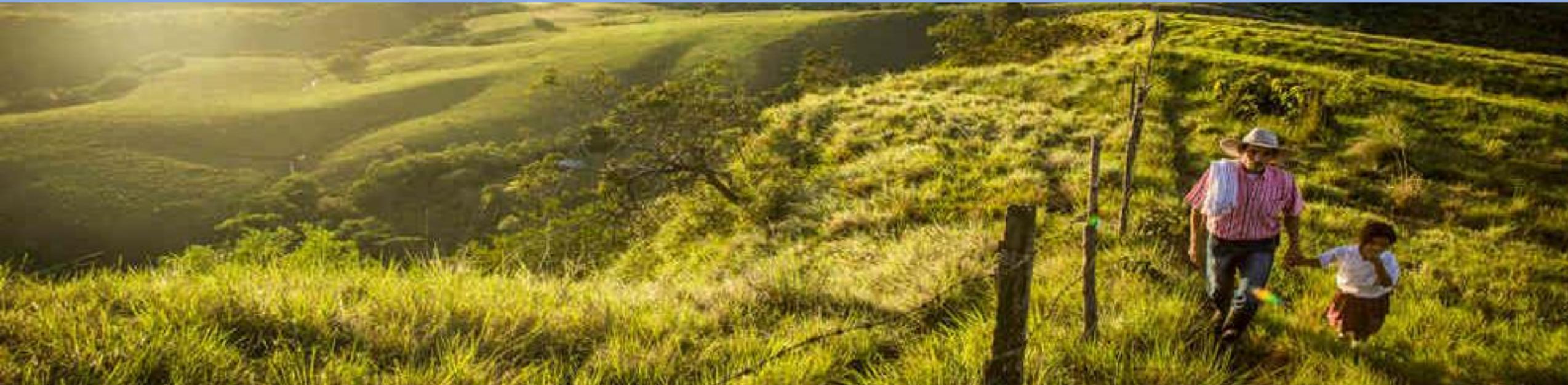
Algodón



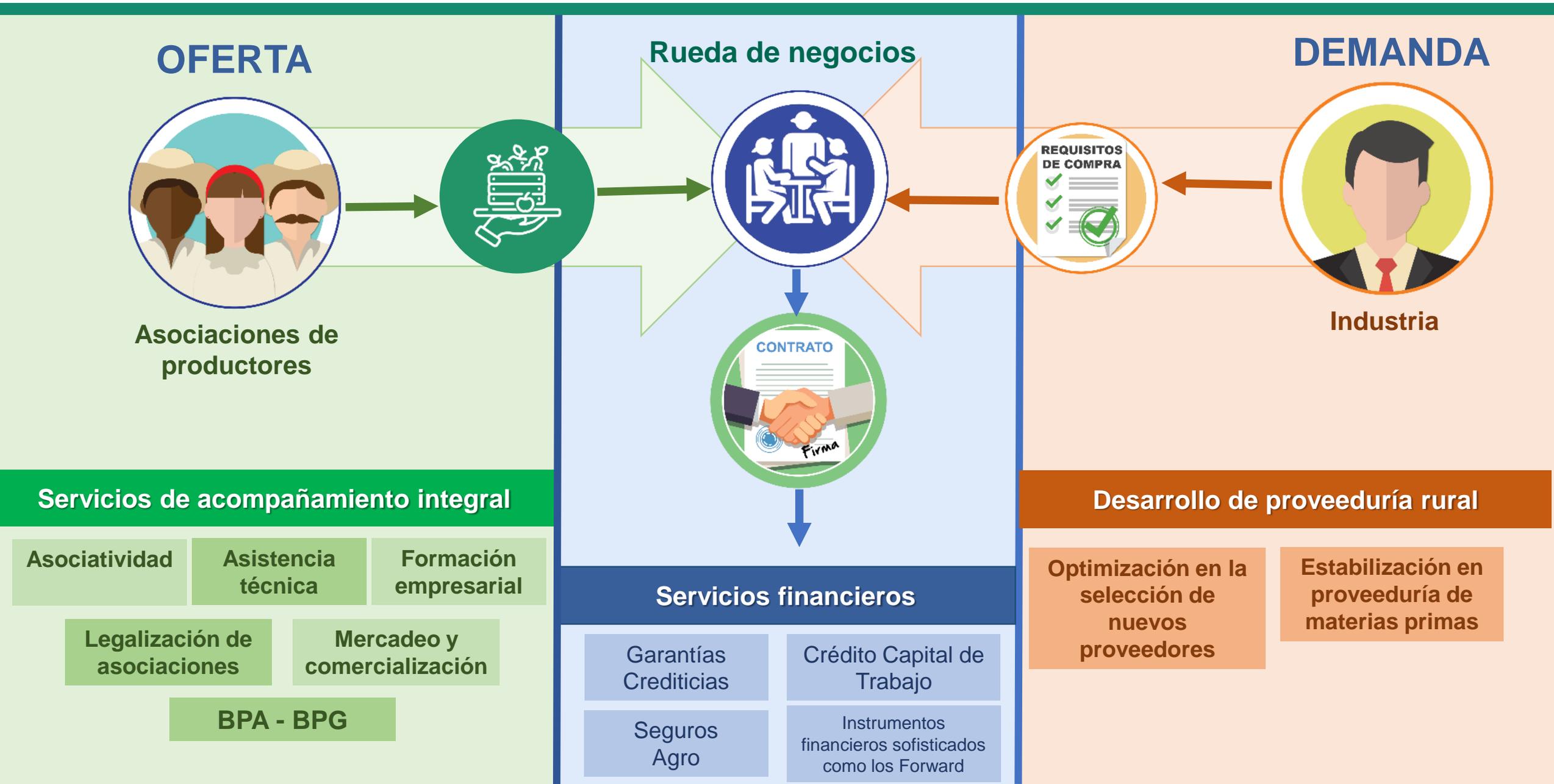
**Plantaciones
forestales**



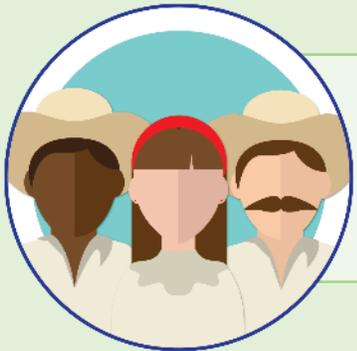
**Acuicultura
y pesca**



Facilita agronegocios más rentables entre Productores e Industria



OFERTA



Asociaciones de
productores



Rueda de negocios



DEMANDA



Industria

Servicios de acompañamiento integral

Asociatividad

Asistencia
técnica

Formación
empresarial

Legalización de
asociaciones

Mercadeo y
comercialización

BPA - BPG

Servicios financieros

Garantías
Crediticias

Crédito Capital de
Trabajo

Seguros
Agro

Instrumentos
financieros sofisticados
como los Forward

Desarrollo de proveeduría rural

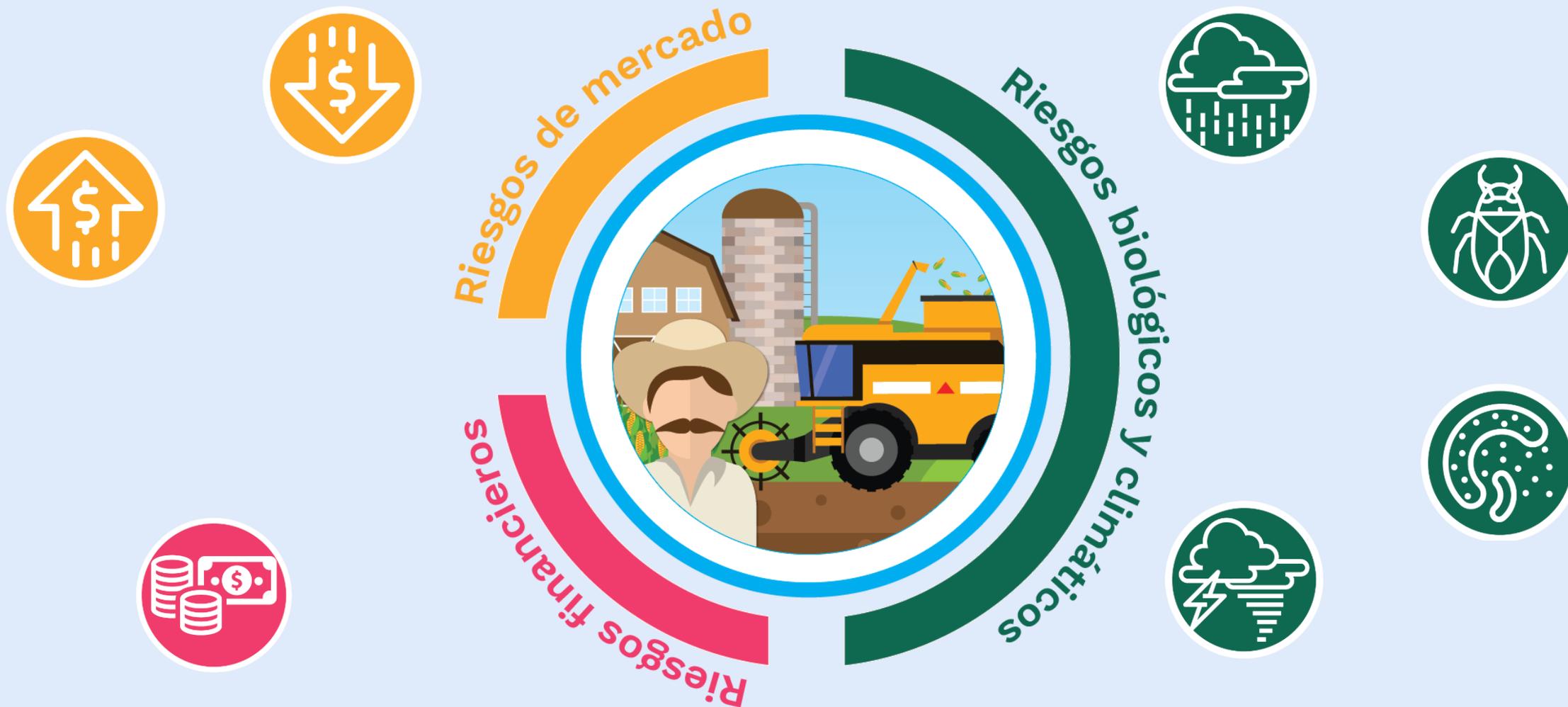
Optimización en la
selección de
nuevos
proveedores

Estabilización en
proveeduría de
materias primas

A red tractor is shown in a field of golden-brown crops, likely corn. The tractor is positioned on the right side of the frame, moving towards the left. The background features a hazy landscape with mountains and some industrial structures. A semi-transparent dark grey horizontal band is overlaid across the middle of the image, containing the text 'Estrategia 360°' in white. The top and bottom of the image are framed by light blue horizontal bars.

Estrategia 360°

Los productores agropecuarios enfrentan 4 tipo de riesgos



A green John Deere 9965 cotton harvester is shown in a field, harvesting cotton. The harvester is a large, complex machine with a hopper for cotton. In the foreground, there is a field of cotton plants with white cotton bolls ready for harvest. The sky is blue with some clouds. The text is overlaid on a dark horizontal band across the middle of the image.

Mitigación de riesgos 360 grados adaptada a las características de cada actor del sector y de la cadena de valor

Todos los instrumentos están enfocados en el tipo de productor

Microempresario del campo



No se ha definido



Pequeño productor



Hasta 284 SMMLV
(\$235 millones)

Mediano productor



Hasta 5.000 SMMLV
(\$4.140 millones)



Gran productor



> 5.000 SMMLV
(\$4.141 millones)

Activos

Tratamiento diferenciado en dos grandes grupos

Microempresarios
del campo



Pequeño
productor



Mediano productor
emergente



Mediano productor
consolidado



Gran productor



Población Emergente

Población Consolidada



Emprendimiento, innovación y desarrollo sostenible serán los pilares de la inversión en el sector rural

Sistema de Información de Gestión de Riesgos Agropecuarios



Generación de conocimiento para facilitar la toma de decisiones informadas de los diversos actores

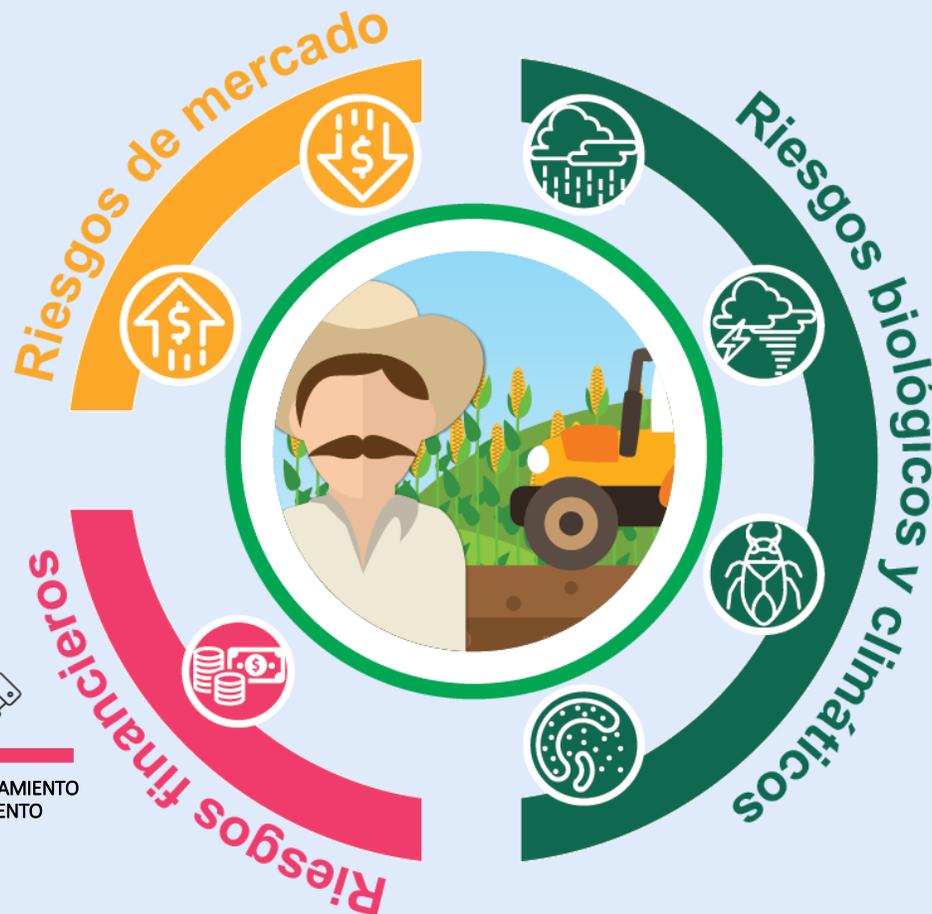


El campo es de todos

Minagricultura

Población emergente

- Seguro de estabilidad del ingreso
- Incentivo a la integración horizontal y vertical



- Microseguros
- Seguro catastrófico
- Seguros colectivos



- Fomento al ahorro

Educación económica y financiera



Líneas de Trabajo

Empresarización
(ordenar la casa)



Productos
financieros



Atención al cliente

Aliados

Banca de las oportunidades, SAC, BAC...

FINAGRO, BAC, Asobancaria,
Cooperativas, Fasecolda, Superfinanciera

Capacitación técnica empresarial

Agregación de valor de bajo costo y alto impacto en el ingreso y calidad de vida



Acceso al crédito



Línea Especial de Crédito con tasa subsidiada

GENERAL



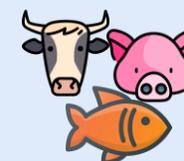
Crédito para la siembra de cultivos de ciclo corto y de tardío rendimiento

RETENCIÓN DE VIENTRES*



Ganado bovino y bufalino
Plazo máximo 5 años con 2 de gracia

SOSTENIBLE*



Actividad pecuaria, pesquera y acuícola sostenible
Plazo máximo 7 años con 2 de gracia

Tasa base por tipo de productor

Pequeño	6,5% e. a.	DTF + 2% e. a. 4% de subsidio
Mediano	8,5% e. a.	DTF + 4% e. a. 3% de subsidio

Si cumple con uno o varios lineamientos de la política sectorial, contará con puntos adicionales de subsidio

Tasa mínima por tipo de productor

Pequeño	3,5% e. a.	DTF - 1% e. a. 4% de subsidio
Mediano	5,5% e. a.	DTF + 1,5% e. a. 3% de subsidio

+1,5%

Si el productor está en uno de los clústeres definidos por la UPRA

+1%

- Si el productor cuenta con certificado de BPA (*mediano 0,5)
- Si el productor cuenta con seguro agropecuario
- Si el productor es joven rural

+0,5%

Si el productor es mujer

Acceso al crédito



Línea Especial de Crédito con tasa subsidiada

A toda máquina e infraestructura



Maquinaria y equipos nuevos de uso agropecuario para la producción y la construcción de obras de infraestructura nuevas para la transformación primaria y/o comercialización.

Tasa base por tipo de productor

Pequeño	6,5% e. a.	DTF + 2% e. a. 4% de subsidio
Mediano	7,5% e. a.	DTF + 3% e. a. 3% de subsidio

Los plazos establecidos son de mínimo (5) años y máximo de ocho (8) años.
Incluido hasta un (1) año de periodo de gracia



Mitigación fenómeno del niño

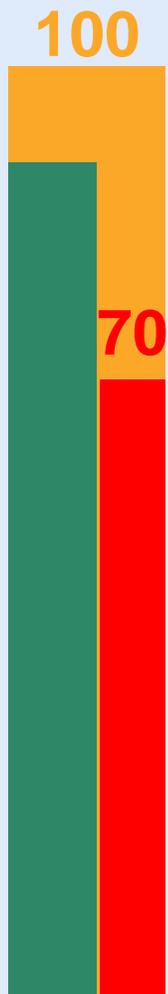
El MADR fomenta las inversiones que conduzcan a mejorar la disponibilidad de agua, tales como pozos profundos, diques, jagüeyes, reservorios y casquetes, así como equipos para riego.

A través de la línea especial de crédito LEC **A TODA MAQUINA E INFRAESTRUCTURA**, las inversiones para estos rubros podrán contar con un punto adicional frente a las condiciones normales de esta línea, logrando una tasa final del DTF + 1.

Seguro de estabilidad del ingreso



El riesgo se materializa



Margen de rentabilidad histórico del productor

El seguro le garantiza un % predefinido de su margen de rentabilidad histórico

El productor pierde 70% de su margen histórico



- Estudio de factibilidad de café
- Inició de un estudio de factibilidad para el cacao
- Diseño de un piloto para estos dos productos

Incentivo a la integración vertical



1. Línea Especial de Crédito con tasa subsidiada

Tasa final por tipo de productor		
Pequeño	3,5% e. a.	DTF - 1% e. a. 7% de subsidio
Mediano	5,5% e. a.	DTF + 1% e. a. 6% de subsidio

¡La tasa mínima del mercado!



Requisito especial

El productor deberá acreditar ante el intermediario financiero o la suscripción de un contrato que contemple lo siguiente:

- El plazo para el cumplimiento de las obligaciones derivadas del contrato que garantizan el pago de la obligación crediticia, el cual no podrá ser superior al plazo del crédito.
- El objeto deberá ser la comercialización, compra y/o suministro de productos agropecuarios futuros con un tercero.
- La vinculación como beneficiario del pago al banco o ceder los derechos económicos del contrato.
- El precio o un sistema de cálculo del precio, así como la cantidad o un sistema que determine la cantidad.

Ejemplo pequeño productor crédito por \$1.000.000



2. Incentivo al Seguro Agropecuario 5% de incentivo

Si hace parte del esquema de agricultura por contrato

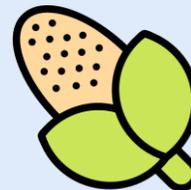
Seguros inclusivos y paramétricos



Inventario de **microseguros de daños con cubrimiento de afectaciones agroclimáticas**



Expedición de **decreto 2458 de 2018 de seguros agropecuarios paramétricos o por índice**



Diseño de **seguro catastrófico para maíz** en los departamentos de **Antioquia y Tolima**



Inicio de **piloto comercial de arroz seco** en el departamento del **Meta**





Seguro Agropecuario

¡El presupuesto mas alto de la historia!

\$80.800 millones

Aprobado por la Comisión Nacional de Crédito Agropecuario Para el Plan Anual de Gestión de Riesgos Agropecuarios 2019

Bolsas diferenciadas para promover mayor acceso al aseguramiento

Seguro tradicional

Nuevos instrumentos

Seguro paramétrico

Seguros pecuarios

Nuevo esquema Incentivo al seguro agropecuario - ISA

Hasta **90%** del incentivo a la prima

70% del incentivo a la prima

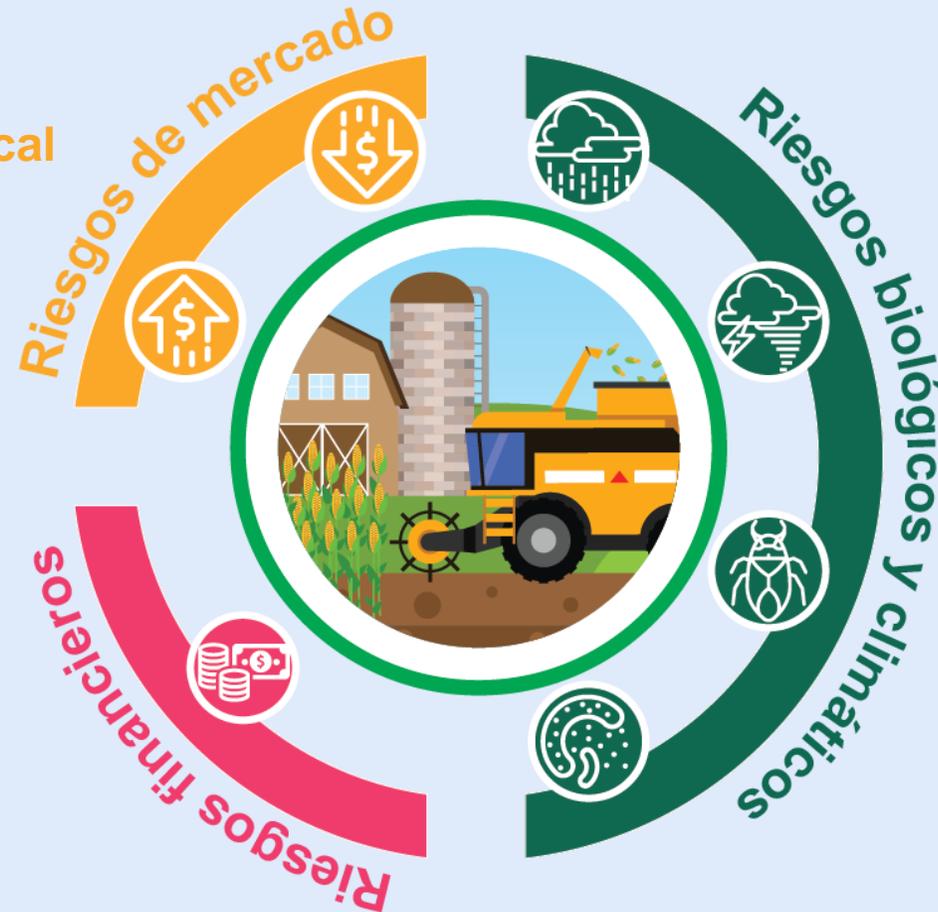
Si cumple con uno o varios lineamientos de la política sectorial, contará con puntos adicionales de incentivo:

- +5** Si adquiere por primera vez el seguro agropecuario
- +5** Si hace parte del cluster productivo definido por la UPRA 
- +5** Si es una actividad que usualmente no accede al incentivo o al seguro.
- +5** Si hace parte de un esquema de agricultura por contrato

Población consolidada

- Instrumentos mercado de capitales
- Incentivo a la integración vertical

- Financiamiento
- Canales alternativos (Fintech y Agtech)
- Fondos de inversión de capital privado



- Seguro agropecuario

Financiamiento



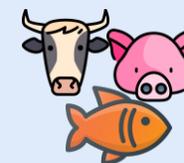
Línea especial de crédito con tasa subsidiada

RETENCIÓN DE VIENTRES*



Ganado bovino y bufalino
Plazo máximo 5 años con 2 de gracia

SOSTENIBLE*



Actividad pecuaria, pesquera y acuícola sostenible
Plazo máximo 7 años con 2 de gracia

Grande

9,5% e. a.

DTF + 5% e. a.
2% de subsidio

Si cumple con uno o varios lineamientos de la política sectorial, contará con puntos adicionales de subsidio

Grande

7% e. a.

DTF + 2,5% e. a.
4,5% de subsidio

+1,5%



Si el productor está en uno de los clústeres definidos por la UPRA

+0,5%



- Si el productor cuenta con certificado de BPA
- Si el productor cuenta con seguro agropecuario
- Si el productor es joven rural

+0,5%



Si el productor es mujer

A toda máquina e infraestructura



Grande

8,5% e. a.

DTF + 4% e. a.
3% de subsidio

Promoción de canales alternativos y startups



Promoción a las iniciativas que implementen nuevas tecnologías para facilitar la integración de los productores a los mercados



Dinero | Viernes, 26 de octubre de 2018 | Noticias | Inicio

ACCIONES	INDICE	PROYECTOS	BOLESA	OLIV	PRODUCCIÓN	PREMIO
\$10,000.00	0%	+0.00%	\$4,000.00	0.00%	\$20,000.00	-0.00%
\$10,000.00	0%	+0.00%	\$4,000.00	0.00%	\$20,000.00	-0.00%

TENDENCIAS

Frubana: la 'startup' de frutas y verduras que crece a toda velocidad

Seis emprendedores se prepararon para "la comida más barata" de América Latina. Eso para su "comida para dioses".

Hay que ir a los mercados de frutas y verduras para encontrar a los socios de Frubana. Ellos son Miguel Silva y Felipe Gómez, socios de Frubana. Foto: Valentina Pérez / Cronica

Hay que ir a los mercados de frutas y verduras para encontrar a los socios de Frubana. Ellos son Miguel Silva y Felipe Gómez, socios de Frubana. Foto: Valentina Pérez / Cronica

Hay que ir a los mercados de frutas y verduras para encontrar a los socios de Frubana. Ellos son Miguel Silva y Felipe Gómez, socios de Frubana. Foto: Valentina Pérez / Cronica

Startup de venta de frutas y verduras a restaurantes



VIERNES, 26 DE OCTUBRE DE 2018

FINANZAS ECONOMÍA EMPRESAS OCIO GLOBOECONOMÍA WSJ ANÁLISIS ASUNTOS LEGALES CAJA FC

ACTUALIDAD ▶ TIGOUNE MICROSOFT AFTOSA LEY DE FINANCIAMIENTO DÓLAR IMPUESTOS GALLUP SALÓN DEL AUTOMÓVIL

DÓLAR ↑ \$3,167,18 EURO ↑ \$3,615,65 COLCAP ↑ 1,395,49 PETRÓLEO ↑ US\$67,33 CAFÉ ↑ US\$1,46 UVR ↑ \$259,92

AGRO

Comproagro, la app que facilita el comercio en el campo, llega a los 12.000 usuarios

Sábado, 17 de febrero de 2018

LA REPÚBLICA +

Agregue a sus temas de interés

La aplicación conecta a consumidores con productores agrícolas.

comproagro.com

Plataforma de productos agropecuarios

Promoción de fondos de inversión de capital privado





Seguro Agropecuario

¡El presupuesto mas alto de la historia!

\$80.800 millones

Aprobado por la Comisión Nacional de Crédito Agropecuario Para el Plan Anual de Gestión de Riesgos Agropecuarios 2019

Bolsas diferenciadas para promover mayor acceso al aseguramiento

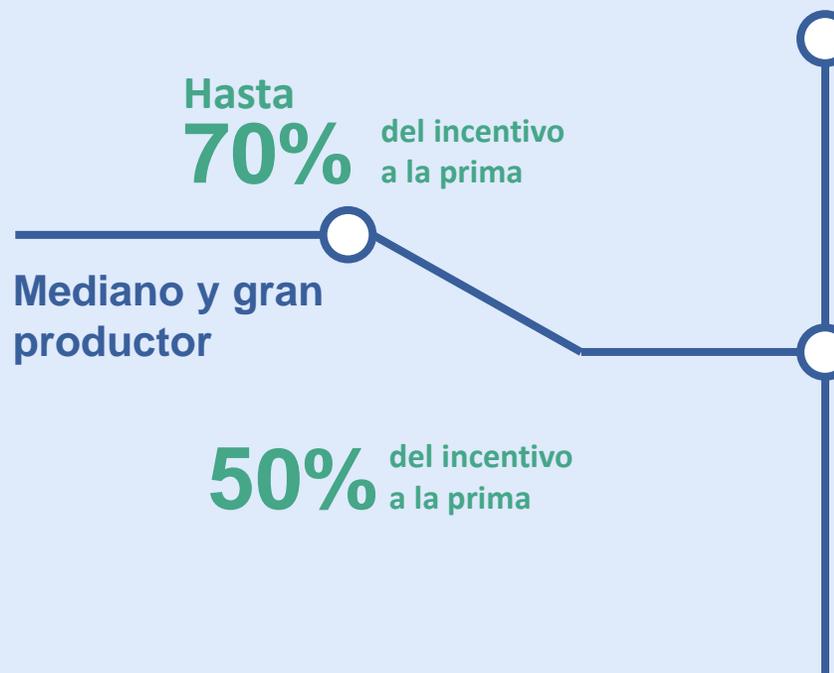
Seguro tradicional

Seguro paramétrico

Nuevos instrumentos

Seguros pecuarios

Nuevo esquema Incentivo al seguro agropecuario - ISA



Si cumple con uno o varios lineamientos de la política sectorial, contará con puntos adicionales de incentivo:

- +5** Si adquiere por primera vez el seguro agropecuario
- +5** Si hace parte del cluster productivo definido por la UPRA 
- +5** Si es una actividad que usualmente no accede al incentivo o al seguro.
- +5** Si hace parte de un esquema de agricultura por contrato



El campo
es de todos

Minagricultura

Dirección de Financiamiento y Riesgos Agropecuarios